



CÔNG TY CỔ PHẦN THUỐC SÁT TRÙNG VIỆT NAM (VIPESCO)

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

VIPESCO được thành lập năm 1976, là công ty cổ phần Nhà nước nắm giữ 51% vốn. Do nhu cầu phát triển thị trường miền Bắc, Chúng tôi cần tuyển các vị trí sau:

TT	Vị trí công tác	Nhiệm vụ chính	Yêu cầu	Lương tháng
I	01 (một) Phó Giám đốc Chi nhánh I - Hà Nội.	- Lập kế hoạch, triển khai, thống kê, báo cáo về bán hàng, công nợ, quản lý nhân viên, tổ chức thực hiện hoạt động bán hàng, quảng bá thuốc BVTV, giống, phân bón, sản phẩm tẩy rửa, xử lý môi trường, côn trùng trong gia đình. - Phụ trách khách hàng lớn.	• Trình độ: đại học Nông nghiệp hoặc QTKD. Đã được đào tạo về quản lý doanh nghiệp. • Kinh nghiệm: 3 năm trong ngành thuốc BVTV. • Trình độ ngoại ngữ: tiếng Anh cơ bản. • Kỹ năng: Bán hàng và quảng bá sản phẩm. Tin học văn phòng.	17 đến 20 triệu đồng.
II	02 (hai) Trưởng Khu vực Bán hàng – Quảng bá, mỗi người phụ trách một khu vực: 1. Khu vực vùng núi phía Bắc; 2. Khu vực đồng bằng sông Hồng.	- Lập kế hoạch, thống kê, báo cáo về bán hàng, công nợ, quảng bá sản phẩm tại khu vực phụ trách. - Quản lý, điều hành nhân viên bán hàng - quảng bá trong khu vực. - Phụ trách khách hàng lớn trong khu vực.	• Trình độ: đại học chuyên ngành Nông học - Trồng trọt - BVTV. • Kinh nghiệm: 2 năm trong ngành thuốc BVTV. • Kỹ năng: Bán hàng và quảng bá sản phẩm. Tin học văn phòng.	13 đến 17 triệu đồng
III	05 (năm) Nhân viên bán hàng, quảng bá – dịch vụ, mỗi người phụ trách một địa phương: 1. Hà Tĩnh; 2. Quảng Bình; 3. Thanh Hoá; 4. Sơn La; 5. Tuyên Quang.	- Tiếp xúc khách hàng, nông dân và các cơ quan ban ngành. - Lập, triển khai và báo cáo kế hoạch bán hàng, quảng bá. - Giao hàng và thu hồi công nợ các khách hàng. - Quản lý kho, tài sản và phương tiện.	• Trình độ tối thiểu: Trung cấp Nông nghiệp. • Kinh nghiệm: có thời gian làm việc tối thiểu 1 năm trong ngành thuốc BVTV. • Kỹ năng: Bán hàng và thu nợ; Giao tiếp tốt với khách hàng. Tự tin đứng trước đám đông; Tin học văn phòng..	09 đến 13 triệu đồng.
IV	08 (tám) Nhân viên bán hàng, quảng bá, mỗi người phụ trách một địa phương: 1. Ninh Bình; 5. Bắc Giang; 2. Nam Định; 6. Thái Nguyên; 3. Thái Bình; 7. Phú Thọ; 4. Hải Dương; 8. Vĩnh Phúc.	- Tiếp xúc khách hàng, nông dân và các cơ quan ban ngành. - Thực hiện các chương trình bán hàng và quảng bá sản phẩm.	• Trình độ tối thiểu: Trung cấp Nông học - Trồng trọt - BVTV. • Kỹ năng: giao tiếp tốt với khách hàng và nông dân. Tự tin đứng trước đám đông. Tin học văn phòng. • Có xe gắn máy phù hợp với yêu cầu công việc.	08 đến 13 triệu đồng.



TT	Vị trí công tác	Nhiệm vụ chính	Yêu cầu	Lương tháng
V	01 (một) Nhân viên bán hàng, quảng bá ngành giống, phân bón, công nghệ cao.	- Tiếp xúc khách hàng, nông dân và các cơ quan ban ngành. - Thực hiện các chương trình bán hàng và quảng bá sản phẩm Giống, Phân bón, CNC	• Trình độ: Trung cấp Nông học - Trồng trọt - BVTV. • Kỹ năng: giao tiếp tốt với khách hàng và nông dân. Tự tin đứng trước đám đông. Tin học văn phòng. • Có xe gắn máy phù hợp với yêu cầu công việc.	08 đến 13 triệu đồng.
VI	01 (một) Nhân viên bán hàng, quảng bá ngành thuốc gia dụng, xử lý môi trường, côn trùng.	- Tiếp xúc khách hàng, nông dân và các cơ quan ban ngành. - Thực hiện các chương trình bán hàng và quảng bá sản phẩm thuốc gia dụng, xử lý môi trường và côn trùng.	• Trình độ: Trung cấp. • Kỹ năng: giao tiếp tốt với khách hàng. Tự tin đứng trước đám đông. Tin học văn phòng. • Có xe gắn máy phù hợp với yêu cầu công việc.	08 đến 13 triệu đồng.

Lưu ý: Ngoài lương tháng, người lao động được thưởng theo kết quả hoạt động, bảo hiểm, các khoản phụ cấp phục vụ công tác và các chế độ khác theo các quy định của pháp luật về lao động và quy định của Công ty.

Địa điểm làm việc:

Chi nhánh 1 - Công ty Cổ phần Thuốc sát trùng Việt Nam, số 02 Triệu Quốc Đạt, Hà Nội và các tỉnh trên địa bàn miền Bắc, tùy thuộc vào vị trí công tác được đảm nhiệm.

Hồ sơ ứng tuyển:

- Phiếu Thông tin ứng viên (theo mẫu của Công ty, vui lòng truy cập để lấy mẫu phiếu này tại địa chỉ: <http://www.vipesco.com.vn/thong-tin-vpc/tuyen-dung/phieu-thong-tin-ung-vien.html>) gửi về:

+ email của Phòng Nhân sự - HC Công ty: nhansu@vipesco.com.vn,

+ hoặc Phòng Nhân sự - Hành chính Công ty CP Thuốc sát trùng Việt Nam, 102 Nguyễn Đình Chiểu, Phường Đa Kao, Quận 1, TP Hồ Chí Minh.

Thời hạn nộp Phiếu Thông tin ứng viên: **trước ngày 20/12/2019.**

- Các hồ sơ khác (Phiếu đăng ký việc làm, Sơ yếu lý lịch, Phiếu khám sức khỏe, bản sao các văn bằng liên quan, CMND/CCCD, hộ khẩu...) sẽ nộp khi được tuyển dụng.

Mọi thắc mắc xin liên hệ:

Phòng Nhân sự - Hành chính Công ty, ĐT: (028)38296378;

TP: Ông Trần Thanh Bình, ĐT: 0917555553, email: tranthanhbinh@vipesco.com.vn;

PTP: Ông Nguyễn Xuân Đà, ĐT: 0909975564, email: nguyenxuanda@vipesco.com.vn.

